

axtel

**Tecnología
que conecta
tu vida**

alestra*

axnet | AXTEL
NETWORKS

RESULTADOS **TERCER TRIMESTRE 2024**

Monterrey, N.L., México, 17 de octubre de 2024. - Axtel, S.A.B. de C.V. (BMV: AXTELCPO) (“Axtel”, “la Compañía”), empresa Mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación, anunció hoy sus resultados no auditados del Tercer Trimestre de 2024 (“3T24”).

Relación con Inversionistas

ir@axtel.com.mx
axtelcorp.mx
+52 (81) 8114-1128

Axtel reporta Flujo de Ps. \$845 millones en 3T24

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA

(EN MILLONES)

	3T24	2T24	3T23	(%) 3T24 vs.		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				2T24	3T23			
Ingresos (Ps.)	2,869	2,742	2,782	5	3	8,259	8,158	1
US \$	152	159	163	(5)	(7)	467	459	2
Flujo (Ps.) ¹	845	824	801	3	6	2,469	2,112	17
US \$	45	48	47	(7)	(5)	139	119	17
Flujo Comparable (Ps.) ²	845	824	801	3	6	2,469	2,301	7
US \$	45	48	47	(7)	(5)	139	130	8
Utilidad (pérdida) neta (Ps.)	(304)	(466)	(258)	35	(18)	(779)	27	--
US \$	(16)	(26)	(15)	38	(8)	(43)	1	--
Inversiones (Ps.) ³	346	311	346	11	0	1,012	1,072	(6)
US \$	18	18	20	1	(10)	57	60	(5)
Deuda neta (en US \$)	530	545	570	(3)	(7)			
Deuda Neta / Flujo Comparable	2.6	2.6	3.3					
Cobertura Intereses ⁴	3.1	2.8	3.7					

1) Flujo = Utilidad de operación + depreciación y amortización + deterioro de activos fijos.

2) El Flujo Comparable excluye pérdidas (ganancias) extraordinarias, tal como el gasto relacionado a eficiencias organizacionales.

3) Cifra bruta, no incluye desinversiones.

4) Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

3T24 | INFORMACIÓN RELEVANTE

RESULTADOS 2024

- El Flujo Comparable del año a la fecha y del 3T24 aumentaron 7% y 6%, respectivamente, en comparación con el mismo período del año anterior, contribuyendo a reducir la razón de deuda neta a Flujo Comparable a 2.6x, desde 3.3x hace un año.

INTELIGENCIA ARTIFICIAL (IA)

- La IA está impulsando la demanda de infraestructura de red segura y de gran ancho de banda.
- La extensa red de fibra de 50,800 km de Axtel en México, y sus cruces internacionales, brindan alta capacidad para soportar hasta 800 Gbps, baja latencia, estabilidad y seguridad que los clientes, como los *hyperscalers*, requieren hoy.

SOCIOS ESTRATÉGICOS

- Axtel logró la especialización MSSP de Palo Alto Networks, por sus capacidades para entregar servicios de ciberseguridad administrada, utilizando IA y *machine learning* para ampliar la cobertura dentro de las redes de sus clientes.
- Con el objetivo de ampliar la penetración de servicios de ciberseguridad hacia otras industrias, Axtel formó una alianza estratégica con SPLUNK para administrar el portafolio de inteligencia, visibilidad y respuesta a amenazas de ciberseguridad a través de una sola plataforma.
- Durante el trimestre, Veritas Technologies premió a Axtel como Proveedor Top de Servicios Administrados (TOP MSP) en el norte de Latinoamérica.
- Axtel introdujo Oracle Cloud como servicio administrado, agregando otra opción a su estrategia *multicloud* y complementando las ofertas existentes de AWS y Microsoft Azure.

FONDO DE RECOMPRA Y QUIET PERIOD

- Durante el año, Axtel ha adquirido 30.6 millones AXTELCPOs a un precio promedio de Ps. \$1.34.
- Tras la publicación del presente reporte, la Compañía reanudará su programa de compra de acciones, ya que considera que el precio de AXTELCPO no refleja la mejora en el desempeño del negocio.
- Axtel entra en periodo de silencio (*Quiet Period*) siete días antes del cierre de cada trimestre.
 - El periodo de silencio del 4T24, iniciará el 24 de diciembre de 2024.

ASG

- El director general de Axtel participó en el evento *Women Economic Forum Iberoamérica*, compartiendo la evolución en la Compañía en materia de equidad e igualdad de género.

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE AXTEL

“Los resultados del tercer trimestre mostraron la mejora en el desempeño de Axtel. Nuestra estrategia comercial enfocada contribuyó a incrementar un 6% el EBITDA y 3% en ingresos; el mejor desempeño trimestral de 2024.

El ingreso del segmento Empresarial mejoró 5% año con año, impulsado por el crecimiento de 17% en servicios de nube y ciberseguridad. Nuestro modelo comercial basado en líneas de negocio e industrias específicas nos ha permitido crecer el funnel de oportunidades 65% y las adquisiciones de nuevos contratos 21%, en lo que va del año.

Nuestro mayor compromiso con los gobiernos estatales y locales, aunado a una administración federal más activa posterior al proceso electoral, ha llevado a un sólido crecimiento de 15% en ingresos del segmento, con perspectivas favorables para contribuir a la digitalización de los procesos gubernamentales.

La Inteligencia Artificial (IA) está impulsando la demanda de infraestructura de red de gran ancho de banda. La red de fibra de Axtel proporciona conectividad redundante, segura y de alta velocidad a los principales centros de datos y parques industriales del país. Esto representa una oportunidad de capitalizar esta demanda de fibra y capacidad, así como a contribuir a la evolución de IA en México. Igualmente, utilizando técnicas de web scraping y artificial vision, hemos logrado incrementar nuestra eficiencia operativa, la satisfacción del cliente y reducir el riesgo de error humano. Validaciones críticas que antes requerían intervención humana 48 veces al día, hoy se ejecutan automáticamente 300 veces diarias, representando ahorros de más de 190 horas mensuales de operación.

Finalmente, la gestión prudente y el control de costos nos han permitido mejorar márgenes, generar flujo de efectivo y continuar desapalancando nuestro balance, en el mejor interés de los clientes, accionistas y todos los grupos de interés.”

Armando de la Peña

INGRESOS

(EN MILLONES)

	3T24	2T24	3T23	(% 3T24 vs.)		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				2T24	3T23			
Empresarial (Ps.)	2,115	2,089	2,016	1	5	6,213	5,919	5
Gobierno (Ps.)	333	227	291	47	15	774	857	(10)
Mayorista (Ps.)	420	426	475	(1)	(12)	1,272	1,382	(8)
INGRESOS TOTALES (Ps.)	2,869	2,742	2,782	5	3	8,259	8,158	1
US \$	152	159	163	(5)	(7)	467	459	2

Los ingresos totales alcanzaron Ps. 2,869 millones en el 3T24, un aumento del 3% año con año, debido a incrementos del 5% y 15% en los segmentos Empresarial y Gobierno, respectivamente, parcialmente mitigado por una caída del 12% en el segmento Mayorista.

SEGMENTO EMPRESARIAL (75% de ingresos Acum.'24)

Los ingresos del segmento Empresarial totalizaron Ps. 2,115 millones en el 3T24; 5% superiores en comparación con el 3T23 como resultado de aumentos del 3%, 4% y 11% en *servicios estándar*, de *valor agregado* y de *transformación digital*, respectivamente (Tabla 1).

SERVICIOS ESTÁNDAR Los ingresos alcanzaron Ps. 1,282 millones en el 3T24, 3% superiores respecto al año anterior, impulsado por un incremento del 7% en soluciones de *datos e internet* explicado por contratos multianuales con nuevos clientes.

SEGMENTO EMPRESARIAL (cont.)

VALOR AGREGADO Los ingresos totalizaron Ps. 313 millones en el 3T24; un aumento del 4% en comparación con el 3T23, principalmente debido a un crecimiento del 19% en soluciones de *integración de sistemas* explicado por servicios incrementales con clientes existentes, parcialmente mitigado por una disminución del 1% en *servicios administrados*.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Los ingresos alcanzaron Ps. 519 millones en el 3T24, 11% superiores en comparación con el 3T23, principalmente por un crecimiento del 36% en soluciones de *ciberseguridad* con clientes existentes. Las soluciones de *aplicaciones administradas* también registraron un crecimiento de doble dígito.

SEGMENTO GOBIERNO (9% de los ingresos Acum.'24)

Los ingresos del segmento Gobierno alcanzaron Ps. 333 millones en el 3T24, 15% superiores en comparación con el 3T23, explicado principalmente por servicios nuevos e incrementales de *valor agregado* y *transformación digital*, resultado parcialmente mitigado por una caída en *servicios estándar*. (Tabla 2).

SERVICIOS ESTÁNDAR Los ingresos alcanzaron Ps. 94 millones en el 3T24, 24% inferiores al 3T23, principalmente por una caída en soluciones de *VPN & Ethernet*.

VALOR AGREGADO Los ingresos alcanzaron Ps. 166 millones en el 3T24, un incremento del 48% debido al crecimiento de dos dígitos tanto en soluciones de *integración de sistemas* como de *servicios administrados*.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Los ingresos alcanzaron Ps. 73 millones en el 3T24, 34% superior al monto registrado en el 3T23; todas las líneas de negocio aumentaron ingresos. *Ciberseguridad* y *colaboración* particularmente con fuertes resultados, impulsados por nuevos contratos y servicios incrementales tanto con el gobierno federal como con gobiernos locales.

MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA) (15% de ingresos Acum.'24)

Los ingresos alcanzaron Ps. 420 millones en el 3T24, 12% inferiores año con año, explicado por un menor nivel de ingresos no recurrentes de contratos de fibra oscura de alta capacidad y por la salida gradual de los servicios de continuidad relacionados a la desinversión del mercado masivo de 2019. Del lado positivo, los ingresos de conectividad, principalmente con operadores multinacionales, aumentaron 9%.

UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta se define como los ingresos menos el costo de los ingresos. Para el 3T24, la utilidad bruta fue de Ps. 2,025 millones, un incremento de 1% respecto al 3T23, explicado por una mayor utilidad bruta del segmento Empresarial, mitigado por una caída en el segmento mayorista.

EMPRESARIAL La utilidad bruta ascendió a Ps. 1,542 millones en el 3T24, 5% mayor en comparación con el trimestre del año anterior y en línea con el incremento en ingresos.

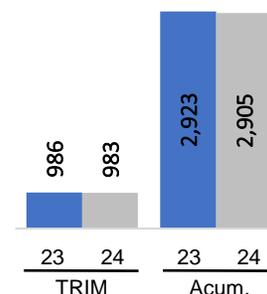
GOBIERNO La utilidad bruta alcanzó a Ps. 145 millones en el 3T24; sin cambios en comparación con el trimestre del año anterior.

MAYORISTA La utilidad bruta totalizó en Ps. 338 millones en el 3T24, una reducción del 16% explicada por la caída en ingresos y menores márgenes.

GASTOS DE OPERACIÓN Y COMERCIALES

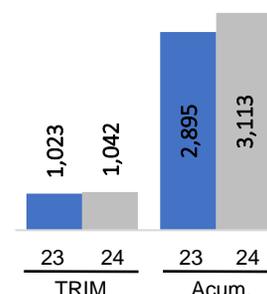
Los gastos de operación y comerciales, los cuales están directamente relacionados con los segmentos Empresarial, Gobierno y Mayorista, alcanzaron Ps. 983 millones en el 3T24, sin cambios en comparación con el trimestre del año anterior. Los incrementos en los gastos relacionados con el personal y los arrendamientos de torres fueron compensados por menores provisiones de incobrables en el segmento mayorista, asociadas a un cliente operador móvil.

(en millones Ps.)



CONTRIBUCIÓN AL FLUJO (ANTES DE GASTOS CENTRALES)

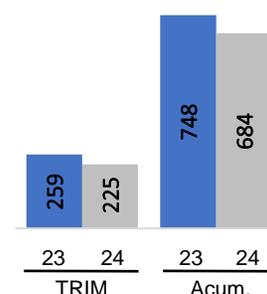
La contribución de los segmentos al Flujo alcanzó Ps. 1,042 millones en el 3T24, un incremento del 2% en comparación con el 3T23, explicado por el aumento en la utilidad bruta durante el trimestre.



GASTOS CENTRALES Y OTROS INGRESOS (GASTOS)

Los gastos centrales, compuestos por áreas centrales de negocio como finanzas, recursos humanos y regulatorio, alcanzaron Ps. 225 millones en el 3T24, una caída del 13% reflejando los beneficios de la reestructuración organizacional implementada el año pasado y la transferencia de ciertos gastos de personal a las unidades de negocio.

Otros ingresos alcanzaron Ps. 27 millones durante el 3T24, partiendo de Ps. 37 millones en el 3T23.

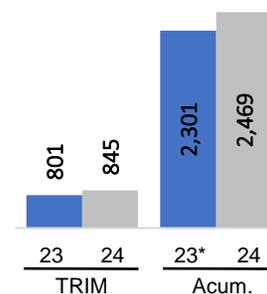


FLUJO (EBITDA)

El Flujo alcanzó Ps. 845 millones en el 3T24, 6% superior que los Ps. 801 millones registrados en el 3T23.

El crecimiento del Flujo fue el resultado de una mayor contribución al Flujo por los segmentos de negocio y la disminución de doble dígito en los gastos centrales.

El margen del Flujo se mantuvo sin cambios respecto al 3T24 en 29%.



*Flujo comparable

UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN

La utilidad de operación en el 3T24 alcanzó Ps. 264 millones, en comparación con una utilidad de operación de Ps. 184 millones hace un año, un incremento de 43% impulsado por un mayor Flujo y una menor depreciación y amortización (D&A).

RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO

El costo integral de financiamiento alcanzó Ps. 739 millones en el 3T24, un incremento de 6% comparado con un costo de Ps. 700 millones en el 3T23. La variación se explica principalmente por un aumento en la pérdida cambiaria que alcanzó Ps. 431 millones en el 3T24 (producto de una depreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense) en comparación con una pérdida cambiaria de Ps. 297 millones el año anterior. Este aumento fue mitigado por una caída del 23% en el gasto por interés neto, explicado por la prima asociada al prepago total de las Notas Senior 2024 hace un año.

DEUDA NETA

Al 30 de septiembre de 2024, la deuda neta fue de US \$ 530 millones, una disminución de 7% o US \$41 millones en comparación con el 3T23; compuesta por un incremento en la deuda de US \$21 millones, una disminución contable (no flujo) de US \$26 millones causada por una depreciación del 10% del peso mexicano año tras año y un incremento en la caja de US \$36 millones.

El incremento total de US \$21 millones en la deuda contra el año anterior se explica por i) un incremento de US \$60 millones relacionado con el préstamo bilateral a 7 años con la Corporación Financiera Internacional; ii) una disminución de US \$40 millones relacionada con el prepago de las líneas comprometidas; y iii) un aumento de US \$1 millón en otros créditos y arrendamientos financieros.

Al cierre 3T24, el efectivo totalizó US \$70 millones (Ps. 1,372 millones), más del doble en comparación con US \$34 millones (Ps. 595 millones) del 3T24.

Las razones financieras para el 3T24 fueron: Deuda Neta a Flujo Comparable de 2.6 veces y Cobertura de Intereses de 3.1 veces (Tabla 6).

INVERSIONES (CAPEX)

Las inversiones de capital totalizaron US \$18 millones en el 3T24, comparado con US \$20 millones en el 3T23.

El Capex como porcentaje de los ingresos totales alcanzó 12% durante el trimestre, igual que el año anterior.

INFORMACIÓN ADICIONAL

- El reporte presenta información financiera no auditada, basada en las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). Las cifras se presentan en Pesos mexicanos (Ps.) o Dólares estadounidenses (US \$), según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Este reporte puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero, futuras decisiones comerciales y futuro desempeño financiero de la Compañía, todos los cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. Estas declaraciones reflejan las opiniones actuales de la administración, las cuales están sujetas a diferentes riesgos. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en el presente reporte. La Compañía renuncia a cualquier obligación de actualizar las declaraciones en este comunicado en función de nueva información disponible.
- Deuda Neta de Caja a Flujo Comparable: Deuda neta convertida a dólares usando el tipo de cambio de cierre dividido entre el Flujo Comparable de los últimos doce meses traducido a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de cada mes. La deuda neta se calcula restando la caja y equivalentes (incluyendo caja restringida) de la deuda total (incluyendo intereses devengados).
- Cobertura de intereses: Es la razón del Flujo Comparable UDM entre los gastos por interés (netos de ingresos por interés), ambos convertidos a Dólares estadounidenses usando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Para reducir su exposición al riesgo cambiario, al 30 de septiembre de 2024, Axtel mantenía transacciones tipo FWD por un notional de US \$14 millones @ 17.83 MXN/USD, donde Axtel compra USD y vende MXN, cubriendo sus obligaciones denominadas en dólares hasta febrero de 2025.
- Sujeto a condiciones del mercado, la posición de liquidez y obligaciones contractuales de la Compañía, de vez en cuando, la Compañía podrá adquirir o vender sus propias acciones (AxtelCPOs).

SOBRE AXTEL

Axtel es una empresa mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación que atiende los mercados empresarial y gubernamental con la marca Alestra, y al segmento mayorista a través de la marca Axtel Networks (Axnet). Se adhirió en 2011 al Pacto Mundial de la ONU, la iniciativa de responsabilidad social más grande del mundo. Ha recibido el reconocimiento por parte del CEMEFI como Empresa Socialmente Responsable desde 2008. Las acciones de Axtel, representadas por Certificados de Participación Ordinaria (CPOs), cotizan desde 2005 en la Bolsa de Valores de México bajo el símbolo "AXTELCPO".

Sitio en Internet: axtelcorp.mx

Sitio Alestra: alestra.mx

Sitio Axtel Networks: axtelnetworks.mx

Apéndice A – Tablas

TABLA 1 | INGRESOS – SEGMENTO EMPRESARIAL

(EN MILLONES)

	3T24	2T24	3T23	(% 3T24 vs.)		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				2T24	3T23			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	1,282	1,269	1,247	1	3	3,823	3,742	2
VALOR AGREGADO (Ps.)	313	332	302	(6)	4	929	829	12
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	519	487	468	7	11	1,461	1,348	8
EMPRESARIAL TOTAL (Ps.)	2,115	2,089	2,016	1	5	6,213	5,919	5
<i>US \$</i>	112	121	118	(8)	(5)	352	333	6

TABLA 2 | INGRESOS – SEGMENTO GOBIERNO

(EN MILLONES)

	3T24	2T24	3T23	(% 3T24 vs.)		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				2T24	3T23			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	94	89	124	7	(24)	266	345	(23)
VALOR AGREGADO (Ps.)	166	61	112	173	48	289	375	(23)
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	73	78	55	(6)	34	219	137	60
GOBIERNO TOTAL (Ps.)	333	227	291	47	15	774	857	(10)
<i>US \$</i>	18	13	17	34	3	43	48	(10)

TABLA 3 | INGRESOS – SEGMENTO MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA)

(EN MILLONES)

	3T24	2T24	3T23	(% 3T24 vs.)		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				2T24	3T23			
MAYORISTA TOTAL (Ps.)	420	426	475	(1)	(12)	1,272	1,382	(8)
<i>US \$</i>	22	25	28	(10)	(20)	72	78	(7)

TABLA 4 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

(EN MILLONES)

	3T24	2T24	3T23	(% 3T24 vs.)		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				2T24	3T23			
Utilidad de Operación (Ps.)	264	248	184	6	43	723	247	193
<i>US \$</i>	14	14	11	(3)	29	41	15	177
Contribución a Flujo	1,042	1,039	1,023	0	2	3,113	2,895	8
<i>US \$</i>	55	60	60	(9)	(8)	176	163	8
Flujo (Ps.)	845	824	801	3	6	2,469	2,112	17
<i>US \$</i>	45	48	47	(7)	(5)	139	119	17
Ajustes (Ps.)	0	0	0	--	--	0	189	--
<i>US \$</i>	0	0	0	--	--	0	10	--
Flujo Comparable (Ps.)	845	824	801	3	6	2,469	2,301	7
<i>US \$</i>	45	48	47	(7)	(5)	139	130	8

*Los ajustes incluyen pérdidas (ganancias) extraordinarias, como gastos relacionados a eficiencias organizacionales de 2023.

Apéndice A – Tablas

TABLA 5 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF)

(EN MILLONES)

	3T24	2T24	3T23	(%) 3T24 vs.		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				2T24	3T23			
Gasto neto por interés	(308)	(301)	(403)	(3)	23	(913)	(678)	(35)
Ut. (Pérd.) cambiaria neta	(431)	(624)	(297)	31	(45)	(1,009)	476	--
Valuación derivados	0	0	0	--	--	0	0	--
Total (Ps.)	(739)	(925)	(700)	20	(6)	(1,922)	(202)	(852)
<i>US \$</i>	<i>(39)</i>	<i>(53)</i>	<i>(41)</i>	<i>25</i>	<i>4</i>	<i>(107)</i>	<i>(14)</i>	<i>(676)</i>

TABLA 6 | DEUDA NETA Y RAZONES FINANCIERAS

(US \$ MILLONES)

	3T24	2T24	3T23	(%) 3T24 vs.	
				2T24	3T23
Crédito Sindicado	259	263	265	(1)	(2)
Crédito Largo Plazo	154	165	172	(6)	(10)
Crédito Bilateral	100	100	100	0	0
Crédito IFC	60	60	0	0	--
Otros créditos y arrendamientos	17	14	56	20	(70)
Intereses Devengados	9	10	12	(9)	(18)
Deuda Total	600	612	604	(2)	(1)
<i>% deuda en US \$</i>	<i>62%</i>	<i>61%</i>	<i>57%</i>		
(-) Efectivo y Equivalentes	(70)	(67)	(34)	(4)	(107)
Deuda Neta	530	545	570	(3)	(7)
Deuda Neta / Flujo Comparable*	2.6	2.6	3.3		
Cobertura Intereses*	3.1	2.8	3.7		

* Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

TABLA 7 | CAMBIO EN DEUDA NETA

(US \$ MILLONES)

	3T24	2T24	3T23	(%) 3T24 vs.		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				2T24	3T23			
Flujo	45	48	47	(7)	(5)	139	119	17
Capital Neto de Trabajo	(4)	12	(6)	--	30	(18)	(18)	1
Inversiones y Adquisiciones	(18)	(18)	(20)	(1)	10	(57)	(60)	5
Gastos Financieros	(17)	(18)	(16)	5	(2)	(52)	(44)	(20)
Impuestos	(0)	(0)	0	--	--	(0)	(0)	48
Otras Fuentes (Usos)	9	19	(11)	(51)	--	22	(31)	--
Dism. (aum.) Deuda Neta	15	43	(7)	(65)	--	33	(34)	--

* "Flujo" incluye gastos extraordinarios relacionados con eficiencias organizacionales de 2023.

Apéndice B – Estados Financieros

Axcel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Situación Financiera no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	3T24	2T24	3T23	(% 3T24 vs.	
				2T24	3T23
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE					
Efectivo y equivalentes	1,372	1,230	595	12	131
Cuentas por cobrar	2,041	1,891	1,868	8	9
Partes relacionadas	19	21	20	(9)	(8)
Impuestos por recuperar y otras CxC	280	368	412	(24)	(32)
Anticipos a Proveedores	799	709	666	13	20
Inventarios	51	74	115	(31)	(56)
Instrumentos Financieros	28	19	-	49	--
Total Activo Circulante	4,589	4,312	3,677	6	25
ACTIVO NO CIRCULANTE					
Inmuebles, sistemas y equipos, neto	7,704	7,867	8,483	(2)	(9)
Activos intangibles, neto	1,287	1,330	1,407	(3)	(9)
Impuestos diferidos	3,367	3,198	2,897	5	16
Inversiones compañías asociadas y otros	1	1	1	(0)	(0)
Otros activos	523	432	423	21	24
Total Activo No Circulante	12,882	12,828	13,211	0	(2)
TOTAL ACTIVOS	17,472	17,140	16,888	2	3
PASIVO					
PASIVO A CORTO PLAZO					
Proveedores	1,819	1,725	1,887	5	(4)
Intereses acumulados	192	187	172	3	12
Porción circulante de deuda a LP	433	151	859	187	(50)
Instrumentos Financieros	(0)	(0)	107	--	--
Ingresos Diferidos	95	107	68	(11)	40
Provisiones	12	23	13	(50)	(10)
Otras cuentas por pagar	381	398	440	(4)	(13)
Total pasivo a corto plazo	2,931	2,591	3,545	13	(17)
PASIVO A LARGO PLAZO					
Deuda a largo plazo	11,072	10,822	9,540	2	16
Beneficios empleados	1,134	1,074	1,004	6	13
Otros pasivos a LP	0	0	1	(34)	(71)
Total del pasivo a largo plazo	12,206	11,896	10,545	3	16
TOTAL PASIVO	15,137	14,487	14,090	4	7
CAPITAL CONTABLE					
Capital Social	455	455	455	-	(0)
Reserva para recompra de acciones	59	78	96	(25)	(39)
Ganancias (pérdidas) acumuladas	1,821	2,121	2,247	(14)	(19)
TOTAL CAPITAL CONTABLE	2,335	2,653	2,798	(12)	(17)
TOTAL PASIVO MÁS CAPITAL CONTABLE	17,472	17,140	16,888	2	3

Apéndice B – Estados Financieros

Axcel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Resultados no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	3T24	2T24	3T23	(% 3T24 vs.)		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				2T24	3T23			
Ingresos Totales	2,869	2,742	2,782	5	3	8,259	8,158	1
Costo de ventas y servicios	(843)	(738)	(772)	(14)	(9)	(2,240)	(2,340)	4
Utilidad bruta	2,025	2,004	2,009	1	1	6,019	5,818	3
Gastos operativos	(1,207)	(1,189)	(1,246)	(2)	3	(3,589)	(3,672)	2
Otros ingresos (gastos), netos	27	9	37	195	(27)	39	(35)	--
Depr., amort. y deterioro activos	(581)	(576)	(617)	(1)	6	(1,745)	(1,865)	6
Utilidad operativa	264	248	184	6	43	723	247	193
Resultado integral, neto	(739)	(925)	(700)	20	(6)	(1,922)	(202)	(852)
Part. de resultados compañía asociada	(0)	(0)	(0)	--	--	(0)	(0)	--
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	(475)	(677)	(515)	30	8	(1,198)	45	--
Total impuestos	171	210	258	(19)	(34)	419	(18)	--
Utilidad (Pérdida) Neta	(304)	(466)	(258)	35	(18)	(779)	27	--