

axtel

**Tecnología
que conecta
tu vida**

alestra*

axnet | AXTEL
NETWORKS

RESULTADOS CUARTO TRIMESTRE 2024

Monterrey, N.L., México, 6 de febrero de 2025. - Axtel, S.A.B. de C.V. (BMV: AXTELCPO) (“Axtel”, “la Compañía”), empresa Mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación, anunció hoy sus resultados no auditados del Cuarto Trimestre de 2024 (“4T24”).

Relación con Inversionistas

ir@axtel.com.mx
axtelcorp.mx
+52 (81) 8114-1128

Axtel reporta Flujo Comparable de Ps. 1,200 millones

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA

(EN MILLONES)

	4T24	3T24	4T23	(%) 4T24 vs.		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				3T24	4T23			
Ingresos (Ps.)	3,298	2,869	2,798	15	18	11,556	10,956	5
US \$	164	152	159	8	3	631	618	2
Flujo (Ps.) ¹	1,183	845	930	40	27	3,652	3,042	20
US \$	59	45	53	32	11	198	172	15
Flujo Comparable (Ps.) ²	1,200	845	1,128	42	6	3,669	3,430	7
US \$	60	45	65	34	(8)	199	194	3
Utilidad (pérdida) neta (Ps.)	88	(304)	287	--	(69)	(691)	314	--
US \$	4	(16)	17	--	(75)	(39)	17	--
Inversiones (Ps.) ³	290	346	269	(16)	8	1,302	1,340	(3)
US \$	14	18	15	(21)	(5)	72	76	(5)
Deuda neta (en US \$)	497	530	563	(6)	(12)			
Deuda Neta / Flujo Comparable	2.5	2.6	2.9					
Cobertura Intereses ⁴	3.1	3.1	3.5					

1) Flujo (EBITDA) = Utilidad de operación + depreciación y amortización + deterioro de activos fijos.

2) El Flujo (EBITDA) Comparable excluye pérdidas (ganancias) extraordinarias, tal como el gasto relacionado a eficiencias organizacionales.

3) Cifra bruta, no incluye desinversiones.

4) Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

INFORMACIÓN RELEVANTE 4T24 | 2024

RESULTADOS 2024

- En el año, los ingresos aumentaron 5%, debido a un crecimiento del 7% en el segmento empresarial, reflejo de una sólida ejecución del modelo comercial. Asimismo, el segmento gobierno creció 7%, impulsado de un incremento del 17% en los ingresos recurrentes.
- La mejora en ingresos, aunado a una reducción en gastos, fomentó un incremento de 7% en el EBITDA Comparable del año.
- Los ingresos del 4T24 crecieron 18%, promovidos por los tres segmentos: empresarial, gobierno y mayorista, alcanzando el nivel más alto en los últimos 5 años; mientras que el Flujo (EBITDA) se incrementó 6%, el más alto del año.

ESTRUCTURA DE CAPITAL

- Axtel generó más de US \$40 millones en flujo de caja durante el año, que utilizó para prepagar parcialmente un crédito bancario por US \$34 millones, resultando un ahorro en gasto financiero de aproximadamente US \$3 millones para 2025.
- La razón de Deuda Neta a EBITDA comparable disminuyó a 2.5x, desde 2.9x el año anterior y 3.6x hace dos años.

RECOMPRA DE ACCIONES

- Durante 2024, Axtel adquirió 47.8 millones de AxtelCPOs a un precio promedio de \$1.27.
- A la fecha del presente reporte, la Compañía mantiene 52.0 millones de AxtelCPOs en tesorería, lo que representa aproximadamente 1.8% del total de acciones en circulación.
- Axtel entra en periodo de silencio (Quiet Period) siete días antes del cierre de cada trimestre.

DISTINTIVO TRABAJO RESPONSABLE

- Axtel recibió el Distintivo de Trabajo Responsable por parte del Gobierno del estado de Nuevo León, por su compromiso en fomentar derechos laborales, el bienestar y satisfacción en el trabajo, así como por promover una cultura de prevención de riesgos e implementar mejores prácticas internacionales.

GUÍA 2025

- Axtel estima ingresos de Ps. 12,800 millones y EBITDA de Ps. 3,985 millones. Además, anticipa inversiones por US \$87 millones, incluyendo un monto mayor de inversiones estratégicas en comparación con años anteriores.
 - Estas cifras se basan en ciertos supuestos macroeconómicos para 2025, incluyendo un crecimiento del PIB de México de alrededor de 1% y un tipo de cambio promedio de \$20.50 Ps/DI.

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE AXTEL

“El cuarto trimestre finalizó con resultados sobresalientes, registrando el mejor EBITDA del año y los ingresos más altos de los últimos cinco, respaldados por un sólido desempeño en los tres segmentos de negocio.

En 2024, nuestros resultados mostraron una mejora constante, logrando un EBITDA 7% superior al año anterior. Impulsamos el crecimiento de nuestro segmento empresarial mediante una estrategia comercial centrada en líneas de negocio y verticales seleccionadas. En el segmento gobierno, logramos diversificación y mayor penetración a nivel federal y local, así como la renovación del 99% de contratos, fortaleciendo los ingresos recurrentes. Por su parte, el segmento mayorista, está estableciendo una base sólida de ingresos gracias a la demanda de fibra óptica de hyperscalers en centros de datos y servicios de alta capacidad.

Nuestro modelo comercial especializado continuó avanzando en 2024. A lo largo del año, nos centramos en sectores específicos como el financiero, comercio y logística. Consolidamos nuestra estructura comercial, identificando soluciones específicas para cada industria. Los ingresos combinados en las líneas de negocio aumentaron 8%, superando al mercado, con un notable crecimiento de 57% en ingresos de ciberseguridad, y de doble dígito en nube e integración de sistemas.

En Axtel, estamos comprometidos en impulsar la innovación y competitividad de los negocios mediante la inteligencia artificial (IA). Este año lanzamos iAlestra, plataforma que integra soluciones de IA como asistentes digitales para gestionar tareas funcionales, validación de identidad biométrica y optimización de procesos de autenticación. Hacia adelante, continuaremos lanzando soluciones para promover la transformación digital y la eficiencia operativa de las empresas. Estos esfuerzos están respaldados por un equipo que incluye talento local mexicano y expertos en IA en India.

En 2025, en el segmento empresarial, continuaremos enfocados en oportunidades de penetración de cuentas y venta cruzada. Adaptaremos casos de uso específico para las verticales seleccionadas y mejoraremos la agilidad en tiempos de entrega. En el segmento gobierno, priorizaremos cuentas estratégicas y proyectos multianuales para aumentar nuestra base de ingresos recurrentes, y expandir nuestra presencia en tres nuevos estados. Para Axnet, fortaleceremos la conectividad hacia Estados Unidos y promoveremos servicios de alta capacidad impulsados por hyperscalers, centros de datos e inteligencia artificial.

Finalmente, mantendremos nuestra disciplina financiera para incrementar la rentabilidad y generación de flujo de efectivo, en el mejor interés de nuestros accionistas, clientes y comunidad.”

Armando de la Peña

INGRESOS

(EN MILLONES)

	4T24	3T24	4T23	(% 4T24 vs.		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				3T24	4T23			
Empresarial (Ps.)	2,271	2,115	2,018	7	13	8,483	7,936	7
Gobierno (Ps.)	536	333	372	61	44	1,310	1,230	7
Mayorista (Ps.)	491	420	407	17	21	1,763	1,790	(1)
INGRESOS TOTALES (Ps.)	3,298	2,869	2,798	15	18	11,556	10,956	5
US \$	164	152	159	8	3	631	618	2

Los ingresos totales en el 4T24 alcanzaron Ps. 3,298 millones, reflejando un aumento de 18% año con año. Este crecimiento fue impulsado por incrementos del 13%, 44% y 21% en los segmentos Empresarial, Gobierno y Mayorista, respectivamente. Los ingresos totales de 2024 alcanzaron Ps. 11,556 millones, representando un aumento de 5% debido un incremento de 7% tanto en el segmento Empresarial como en Gobierno, lo cual compensó una caída de 1% en el segmento Mayorista.

SEGMENTO EMPRESARIAL (73% de los ingresos 2024)

Los ingresos del segmento Empresarial totalizaron Ps. 2,271 millones en el 4T24; reflejando un incremento de 13% en comparación con el mismo periodo en 2023. Este crecimiento fue impulsado principalmente por un incremento de 44% en servicios de *transformación digital* y de 4% en *servicios estándar*. Los ingresos de 2024 se incrementaron 7%, registrando crecimiento en todas las líneas de negocio. (Tabla 1).

SERVICIOS ESTÁNDAR Los ingresos alcanzaron Ps. 1,284 millones en el 4T24, marcando un aumento de 4% respecto al año anterior, resultado impulsado por un incremento de 6% en soluciones de *conectividad*. Los ingresos de 2024 aumentaron 3%, en gran parte por un crecimiento de 4% en ingresos de *conectividad* provenientes de contratos multianuales con nuevos clientes y servicios adicionales con clientes existentes. No obstante, esto fue parcialmente contrarrestado por una caída de 7% en voz, que representó el 8% de los ingresos totales del segmento empresarial en 2024.

VALOR AGREGADO Los ingresos totalizaron Ps. 320 millones en el 4T24; manteniéndose sin cambios en comparación con el 4T23. Los ingresos de 2024 aumentaron 9%, liderados por un incremento de 22% en *integración de sistemas* y un crecimiento de 4% en *servicios administrados*. Este incremento fue atribuido a un mayor número de ventas de equipo no recurrentes y servicios incrementales para clientes existentes.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Los ingresos alcanzaron Ps. 666 millones en el 4T24, un incremento de 44% en comparación con el 4T23, impulsados por un fuerte crecimiento en soluciones de *ciberseguridad*. Los ingresos de 2024 fueron 17% superiores, principalmente como resultado de un crecimiento combinado de 33% en soluciones de *ciberseguridad* y *nube*, relacionado a servicios incrementales para clientes existentes y ventas extraordinarias de licenciamiento y equipos.

SEGMENTO GOBIERNO (11% de los ingresos 2024)

Los ingresos del segmento Gobierno alcanzaron Ps. 536 millones en el 4T24, 44% superiores en comparación con el 4T23. Las soluciones de *valor agregado* y *transformación digital* registraron mayores ingresos, evidenciando el logro en la renovación de contratos y la materialización de nuevas oportunidades. Los ingresos de 2024 se incrementaron 7%, principalmente impulsados por un aumento del 17% en ingresos recurrentes. En 2024, el segmento gobierno renovó con éxito el 99% de los contratos que vencían en el año.

SEGMENTO GOBIERNO (cont.)

SERVICIOS ESTÁNDAR Los ingresos alcanzaron Ps. 98 millones en el 4T24, 1% superiores al 4T23. Los ingresos de 2024 cayeron 18%, principalmente debido a una disminución en soluciones de *conectividad*.

VALOR AGREGADO Los ingresos alcanzaron Ps. 280 millones en el 4T24, un incremento del 49% como resultado de los ingresos de *integración de sistemas*. Los ingresos de 2024 aumentaron 1%, de tal forma que el incremento en ingresos de *integración de sistemas* fue contrarrestado por una caída en *servicios administrados*.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Los ingresos alcanzaron Ps. 158 millones en el 4T24, cerca del doble del monto registrado en 4T23. Los ingresos de 2024 aumentaron 69%, impulsados por un crecimiento significativo en soluciones de *ciberseguridad* y *colaboración*. Este incremento se atribuyó a servicios adicionales para los gobiernos federal y locales, así como a proyectos no recurrentes de bajo margen.

MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA) (15% de los ingresos 2024)

Los ingresos alcanzaron Ps. 491 millones en el 4T24, marcando un incremento de 21% año con año, explicado por un mayor nivel de ingresos no recurrentes de contratos de fibra oscura, así como mayores ingresos de conectividad. Los ingresos de 2024 alcanzaron Ps. 1,763 millones, reflejando una caída de 1% en comparación con el 2023. El decremento se debe a la salida gradual de los servicios de continuidad relacionados a la desinversión del mercado masivo de 2019 y menores ingresos de conectividad con operadores multinacionales, que mitigaron el crecimiento en ingresos de los contratos de fibra oscura. Ajustando por la terminación de los servicios de continuidad, los ingresos del 4T24 y 2024 crecieron 24% y 2%, respectivamente.

UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta se define como los ingresos menos el costo de los ingresos. Para el 4T24, la utilidad bruta alcanzó Ps. 2,132 millones, representando un incremento de 8% contra el mismo periodo del año anterior. Este crecimiento fue impulsado principalmente por una mayor utilidad bruta de los segmentos Empresarial y Mayorista. La utilidad bruta de 2024 se incrementó 5%, principalmente debido a aumentos en los segmentos Empresarial y Gobierno, aunque esto fue parcialmente mitigado por una caída en el segmento Mayorista.

EMPRESARIAL La utilidad bruta en el 4T24 ascendió a Ps. 1,564 millones, reflejando un incremento de 8% en comparación con el trimestre del año anterior. La utilidad bruta de 2024 aumentó 7% año tras año, en línea con el crecimiento en ingresos.

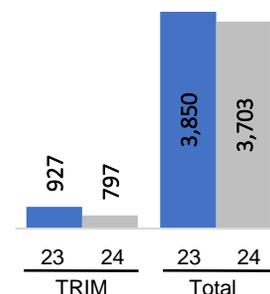
GOBIERNO La utilidad bruta alcanzó a Ps. 166 millones en el 4T24; un decremento de 7% en comparación con el trimestre del año anterior. Esta caída fue producto de un mayor nivel de ingresos no recurrentes de bajo margen. La utilidad bruta de 2024 se incrementó 1% respecto a 2023. Sin embargo, este crecimiento fue menor que el aumento en ingresos, principalmente debido a un mayor nivel de proyectos extraordinarios de bajo margen.

MAYORISTA La utilidad bruta totalizó en Ps. 402 millones en el 4T24, un incremento del 20% que estuvo alineado con el crecimiento en ingresos. No obstante, la utilidad bruta de 2024 cayó 4% año contra año, también reflejando la tendencia en ingresos.

(en millones Ps.)

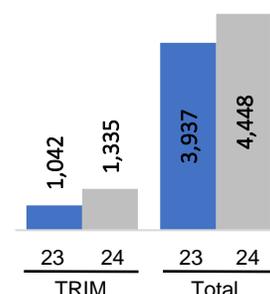
GASTOS DE OPERACIÓN Y COMERCIALES

Los gastos de operación y comerciales, para los segmentos Empresarial, Gobierno y Mayorista, alcanzaron Ps. 797 millones en el 4T24, reflejando una caída de 14% en comparación con el trimestre del año anterior, mientras que los gastos de 2024 cayeron 4%. Estas reducciones se explican por menores provisiones de incobrables en Axnet, compensando parcialmente aumentos en gastos de personal y rentas de torres.



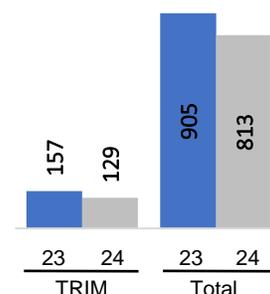
CONTRIBUCIÓN AL FLUJO (ANTES DE GASTOS CENTRALES)

La contribución de los segmentos al Flujo alcanzó Ps. 1,335 millones en el 4T24, un incremento del 28% en comparación con el 4T23. La contribución de los segmentos al Flujo 2024 alcanzó Ps. 4,448 millones, reflejando un incremento de 13% respecto a 2023. Estas mejoras fueron impulsadas por un aumento en la utilidad bruta y una caída en los gastos de operación y comerciales, como se mencionó anteriormente.



GASTOS CENTRALES Y OTROS INGRESOS (GASTOS)

Los gastos centrales, que incluyen áreas centrales de negocio como finanzas, recursos humanos y regulatorio, alcanzaron Ps. 129 millones en el 4T24, marcando una caída del 18% en comparación con el 4T23. Los gastos centrales de 2024 alcanzaron Ps. 813 millones, representando una disminución del 10% en comparación con 2023. Estas reducciones reflejan los beneficios de las iniciativas de reestructuración organizacional implementadas en 2023.

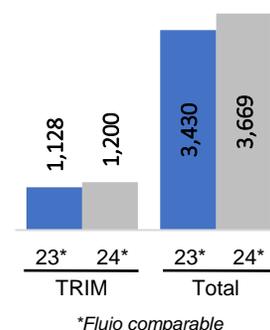


Otros gastos en el 4T24 alcanzaron Ps. 6 millones, en comparación con otros ingresos de Ps. 45 millones en el 4T23 (incluyendo un gasto extraordinario de reorganización por Ps. 198 millones). Otros ingresos en 2024 registraron Ps. 34 millones, en comparación con Ps. 10 millones (incluyendo un gasto extraordinario de reorganización por Ps. 388 millones) en 2023.

FLUJO (EBITDA)

El Flujo comparable, excluyendo un gasto de reorganización por Ps. 17 millones, alcanzó Ps. 1,200 millones en el 4T24, 6% superior a 4T23, principalmente debido a una mayor contribución al Flujo por los segmentos de negocio y una caída en gastos centrales. El Flujo alcanzó Ps. 1,183 millones, un incremento de 27% año contra año.

El Flujo comparable de 2024 aumentó 7% año contra año (excluyendo gastos extraordinarios por reorganización), impulsado por el incremento en la contribución al Flujo por los segmentos de negocio, mitigado por una caída en otros ingresos. El margen aumentó de 31% en 2023 a 32% en 2024. El Flujo de 2024 alcanzó Ps. 3,652 millones, un incremento de 20% año contra año.



UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN

La utilidad de operación en el 4T24 alcanzó Ps. 611 millones, un incremento de 86% en comparación con Ps. 329 millones hace un año, principalmente debido a un mayor Flujo y una menor depreciación y amortización (D&A). La utilidad de operación de 2024 ascendió a Ps. 1,334 millones en comparación con Ps. 576 millones en 2023, un incremento de triple dígito explicado por un mayor Flujo, junto con una menor D&A.

RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO

El costo integral de financiamiento alcanzó Ps. 498 millones en el 4T24, comparado con un costo de Ps. 121 millones en el 4T23. La variación se explica principalmente por una pérdida cambiaria que alcanzó Ps. 204 millones en el 4T24 (producto de una depreciación de 3% del peso mexicano frente al dólar estadounidense) en comparación con una ganancia cambiaria de Ps. 179 millones el año anterior. El gasto por interés neto disminuyó 2% año contra año.

El costo integral de financiamiento 2024 por Ps. 2,420 millones fue significativamente superior a un costo de Ps. 322 millones en 2023, explicado por una pérdida cambiaria de Ps. 1,213 millones en 2024 en comparación con una ganancia cambiaria de Ps. 655 millones en 2023, aunado a una caída de 72% en el ingreso por interés como resultado del beneficio de la recompra de Notas Senior 2024 por US \$89 millones ofrecidas en 2023.

DEUDA NETA

Al 31 de diciembre de 2024, la deuda neta fue de US \$497 millones, una disminución de 12% o US \$66 millones en comparación con el 4T23; compuesta por una reducción en la deuda de US \$33 millones, una disminución contable (no flujo) de US \$43 millones causada por una depreciación de 17% del peso mexicano año tras año y una reducción en la caja de US \$10 millones.

La disminución de US \$33 millones en la deuda contra el año anterior se explica por i) una reducción de US \$36 millones relacionada con el prepago parcial del préstamo bancario sindicado con nueve instituciones financieras; y ii) un aumento de US \$3 millones en otros créditos y arrendamientos financieros.

Al cierre del 4T24, el efectivo totalizó US \$62 millones (Ps. 1,256 millones), en comparación con US \$71 millones (Ps. 1,207 millones) del 4T23, una caída del 13%.

Las razones financieras para el 4T24 fueron: Deuda Neta a Flujo Comparable de 2.5 veces y Cobertura de Intereses de 3.1 veces (Tabla 6).

INVERSIONES (CAPEX)

Las inversiones de capital totalizaron US \$14 millones en el 4T24, comparado con US \$15 millones en el 4T23. Las inversiones de capital de 2024 totalizaron en US \$72 millones; una disminución de US \$4 millones comparado con US \$76 millones en 2023.

El Capex como porcentaje de los ingresos totales alcanzó 11% en 2024, en comparación con 12% hace un año.

INFORMACIÓN ADICIONAL

- El reporte presenta información financiera no auditada, basada en las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). Las cifras se presentan en Pesos mexicanos (Ps.) o Dólares estadounidenses (US \$), según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Este reporte puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero, futuras decisiones comerciales y futuro desempeño financiero de la Compañía, todos los cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. Estas declaraciones reflejan las opiniones actuales de la administración, las cuales están sujetas a diferentes riesgos. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en el presente reporte. La Compañía renuncia a cualquier obligación de actualizar las declaraciones en este comunicado en función de nueva información disponible.
- Deuda Neta de Caja a Flujo Comparable: Deuda neta convertida a dólares usando el tipo de cambio de cierre dividido entre el Flujo Comparable de los últimos doce meses traducido a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de cada mes. La deuda neta se calcula restando la caja y equivalentes (incluyendo caja restringida) de la deuda total (incluyendo intereses devengados).
- Cobertura de intereses: Es la razón del Flujo Comparable UDM entre los gastos por interés (netos de ingresos por interés), ambos convertidos a Dólares estadounidenses usando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Para reducir su exposición al riesgo cambiario, al 31 de diciembre de 2024, Axtel mantenía transacciones tipo FWD por un notional de US \$35 millones @ 20.08 MXN/USD, donde Axtel compra USD y vende MXN, cubriendo sus obligaciones denominadas en dólares hasta marzo de 2025.
- Sujeto a condiciones del mercado, la posición de liquidez y obligaciones contractuales de la Compañía, de vez en cuando, la Compañía podrá adquirir o vender sus propias acciones (AxtelCPOs).

SOBRE AXTEL

Axtel es una empresa mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación fundada en 1997 que a través de sus marcas comerciales Alestra y Axtel Networks (Axnet), ofrece soluciones tecnológicas avanzadas y confiables para apoyar a las empresas en su evolución y desarrollo tecnológico. En México tiene más de 50 mil kilómetros de red de fibra óptica y presencia en más del 90% de parques industriales, lo que le permite ofrecer la solidez, cobertura y seguridad que las compañías necesitan para generar valor. Las acciones de Axtel, representadas por Certificados de Participación Ordinaria (CPOs), cotizan desde 2005 en la Bolsa de Valores de México bajo el símbolo "AXTELCPO".

Sitio en Internet: axtelcorp.mx

Sitio Alestra: alestra.mx

Sitio Axtel Networks: axtelnetworks.mx

Apéndice A – Tablas

TABLA 1 | INGRESOS – SEGMENTO EMPRESARIAL

(EN MILLONES)

	4T24	3T24	4T23	(% 4T24 vs.		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				3T24	4T23			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	1,284	1,282	1,235	0	4	5,107	4,977	3
VALOR AGREGADO (Ps.)	320	313	319	2	0	1,250	1,148	9
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	666	519	464	28	44	2,127	1,812	17
EMPRESARIAL TOTAL (Ps.)	2,271	2,115	2,018	7	13	8,483	7,936	7
US \$	113	112	115	1	(2)	465	448	4

TABLA 2 | INGRESOS – SEGMENTO GOBIERNO

(EN MILLONES)

	4T24	3T24	4T23	(% 4T24 vs.		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				3T24	4T23			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	98	94	97	4	1	364	442	(18)
VALOR AGREGADO (Ps.)	280	166	188	69	49	569	563	1
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	158	73	87	116	82	378	224	69
GOBIERNO TOTAL (Ps.)	536	333	372	61	44	1,310	1,230	7
US \$	27	18	21	52	26	70	69	1

TABLA 3 | INGRESOS – SEGMENTO MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA)

(EN MILLONES)

	4T24	3T24	4T23	(% 4T24 vs.		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				3T24	4T23			
MAYORISTA TOTAL (Ps.)	491	420	407	17	21	1,763	1,790	(1)
US \$	24	22	23	10	5	96	101	(4)

TABLA 4 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO DE OPERACIÓN

(EN MILLONES)

	4T24	3T24	4T23	(% 4T24 vs.		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				3T24	4T23			
Utilidad de Operación (Ps.)	611	264	329	131	86	1,334	576	132
US \$	30	14	19	117	60	71	34	111
Contribución a Flujo	1,335	1,042	1,042	28	28	4,448	3,937	13
US \$	66	55	59	20	12	243	222	9
Flujo (Ps.)	1,183	845	930	40	27	3,652	3,042	20
US \$	59	45	53	32	11	198	172	15
Ajustes (Ps.)	17	0	198	--	(91)	17	388	(96)
US \$	1	0	12	--	(93)	1	22	(96)
Flujo Comparable (Ps.)	1,200	845	1,128	42	6	3,669	3,430	7
US \$	60	45	65	34	(8)	199	194	3

*Los ajustes incluyen pérdidas (ganancias) extraordinarias, como gastos relacionados a eficiencias organizacionales de 2023.

Apéndice A – Tablas

TABLA 5 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF)

(EN MILLONES)

	4T24	3T24	4T23	(% 4T24 vs.)		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				3T24	4T23			
Gasto neto por interés	(294)	(308)	(300)	5	2	(1,207)	(978)	(23)
Ut. (Pérd.) cambiaria neta	(204)	(431)	179	53	--	(1,213)	655	--
Valuación derivados	0	0	0	--	--	0	0	--
Total (Ps.)	(498)	(739)	(121)	33	(313)	(2,420)	(322)	(650)
<i>US \$</i>	<i>(25)</i>	<i>(39)</i>	<i>(6)</i>	<i>37</i>	<i>(287)</i>	<i>(132)</i>	<i>(20)</i>	<i>(552)</i>

TABLA 6 | DEUDA NETA Y RAZONES FINANCIERAS

(US \$ MILLONES)

	4T24	3T24	4T23	(% 4T24 vs.)	
				3T24	4T23
Crédito Sindicado	224	259	268	(14)	(16)
Crédito Largo Plazo	149	154	179	(3)	(17)
Crédito Bilateral	100	100	100	0	0
Crédito IFC	60	60	60	0	0
Otros créditos y arrendamientos	17	17	17	5	4
Intereses Devengados	9	9	11	(9)	(24)
Deuda Total	559	600	635	(7)	(12)
<i>% deuda en US \$</i>	<i>62%</i>	<i>62%</i>	<i>59%</i>		
(-) Efectivo y Equivalentes	(62)	(70)	(71)	11	13
Deuda Neta	497	530	563	(6)	(12)
Deuda Neta / Flujo Comparable*	2.5	2.6	2.9		
Cobertura Intereses*	3.1	3.1	3.5		

* Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

TABLA 7 | CAMBIO EN DEUDA NETA

(US \$ MILLONES)

	4T24	3T24	4T23	(% 4T24 vs.)		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				3T24	4T23			
Flujo	59	45	53	32	11	198	172	15
Capital Neto de Trabajo	0	(4)	6	--	(95)	(18)	(12)	(48)
Inversiones y Adquisiciones	(14)	(18)	(15)	21	5	(72)	(76)	5
Gastos Financieros	(15)	(17)	(17)	9	11	(68)	(61)	(11)
Impuestos	(0)	(0)	(0)	--	--	(0)	(0)	50
Otras Fuentes (Usos)	4	9	(20)	(62)	--	25	(51)	--
Dism. (aum.) Deuda Neta	33	15	7	121	361	66	(27)	--

* "Flujo" incluye gastos extraordinarios relacionados con eficiencias organizacionales de 2023.

Apéndice B – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Situación Financiera no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	4T24	3T24	4T23	(% 4T24 vs.)	
				3T24	4T23
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE					
Efectivo y equivalentes	1,256	1,372	1,207	(8)	4
Cuentas por cobrar	2,263	2,041	1,391	11	63
Partes relacionadas	43	19	22	129	94
Impuestos por recuperar y otras CxC	169	280	402	(40)	(58)
Anticipos a Proveedores	753	799	604	(6)	25
Inventarios	36	51	63	(28)	(42)
Instrumentos Financieros	33	28	-	16	--
Total Activo Circulante	4,553	4,589	3,688	(1)	23
ACTIVO NO CIRCULANTE					
Inmuebles, sistemas y equipos, neto	7,503	7,704	8,254	(3)	(9)
Activos intangibles, neto	1,290	1,287	1,377	0	(6)
Impuestos diferidos	3,363	3,367	2,962	(0)	14
Inversiones compañías asociadas y otros	1	1	1	(0)	(0)
Otros activos	527	523	428	1	23
Total Activo No Circulante	12,684	12,882	13,021	(2)	(3)
TOTAL ACTIVOS	17,236	17,472	16,709	(1)	3
PASIVO					
PASIVO A CORTO PLAZO					
Proveedores	1,938	1,819	1,361	7	42
Intereses acumulados	173	192	172	(10)	0
Porción circulante de deuda a LP	214	433	150	(51)	43
Instrumentos Financieros	(0)	(0)	32	--	--
Ingresos Diferidos	104	95	67	9	55
Provisiones	12	12	98	2	(88)
Otras cuentas por pagar	413	381	438	9	(6)
Total pasivo a corto plazo	2,853	2,931	2,318	(3)	23
PASIVO A LARGO PLAZO					
Deuda a largo plazo	10,875	11,072	10,308	(2)	5
Beneficios empleados	1,157	1,134	966	2	20
Otros pasivos a LP	0	0	0	(76)	(91)
Total del pasivo a largo plazo	12,032	12,206	11,275	(1)	7
TOTAL PASIVO	14,886	15,137	13,592	(2)	10
CAPITAL CONTABLE					
Capital Social	455	455	455	-	(0)
Reserva para recompra de acciones	39	59	96	(33)	(59)
Ganancias (pérdidas) acumuladas	1,857	1,821	2,566	2	(28)
TOTAL CAPITAL CONTABLE	2,351	2,335	3,117	1	(25)
TOTAL PASIVO MÁS CAPITAL CONTABLE	17,236	17,472	16,709	(1)	3

Apéndice B – Estados Financieros

Axcel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Resultados no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	4T24	3T24	4T23	(% 4T24 vs.)		Acum'24	Acum'23	Acum. Δ (%)
				3T24	4T23			
Ingresos Totales	3,298	2,869	2,798	15	18	11,556	10,956	5
Costo de ventas y servicios	(1,166)	(843)	(829)	(38)	(41)	(3,406)	(3,169)	(7)
Utilidad bruta	2,132	2,025	1,969	5	8	8,151	7,787	5
Gastos operativos	(944)	(1,207)	(1,084)	22	13	(4,533)	(4,755)	5
Otros ingresos (gastos), netos	(6)	27	45	--	--	34	10	230
Depr., amort. y deterioro activos	(572)	(581)	(602)	1	5	(2,317)	(2,467)	6
Utilidad operativa	611	264	329	131	86	1,334	576	132
Resultado integral, neto	(498)	(739)	(121)	33	(313)	(2,420)	(322)	(650)
Part. de resultados compañía asociada	(0)	(0)	(0)	--	--	(0)	(0)	--
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	113	(475)	208	--	(46)	(1,085)	253	--
Total impuestos	(25)	171	79	--	--	394	61	546
Utilidad (Pérdida) Neta	88	(304)	287	--	(69)	(691)	314	--